



Generación de recursos financieros

Diplomado en actualización docente y certificación
Universidad de Montemorelos

Enrique García Portillo
Gerente de Ventas Alimentos COLPAC

Día 4

“La responsabilidad del liderazgo no es un juego de niños. La posición que ocupa mi esposo no es envidiable. Requiere el cuidado y la atención más cuidadosa, y esfuerzo mental. Exige el ejercicio de una sabiduría y un juicio sólidos. Demanda abnegación propia, un corazón íntegro y una voluntad firme para hacer que las cosas funcionen. En esa importante posición, Dios quiere tener a un hombre que se aventure, que arriesgue algo; que se desplace firmemente a favor de lo justo, sean cuales fueren las consecuencias; que batalle contra los obstáculos y que nunca vacile, aunque en ello le vaya la vida”.”

– Testimonies for the Church 1:320. – {LC 28.1}

Emprender

Acometer y comenzar una obra, un empeño, *especialmente si encierran dificultad o peligro*



No hay **emprendedor** que logre lo que se propone sin saber **vender**

Si quieres **emprender**, vamos a **vender**



“Pero, nunca lo he hecho”

“Pero, no se como hacerlo”

“Pero no tengo dinero para
iniciar”



¡Te queremos ayudar!



¡Te queremos ayudar!

Paso 1

Dale un propósito a tu emprendimiento

¿Porqué lo vamos a hacer?

¿Qué queremos lograr?

¿En cuanto tiempo lo queremos hacer?



¡Te queremos ayudar!

Paso 2

Establece un método para hacerlo

¿De que manera lo voy a lograr?
¿Cual es la meta diaria que debo lograr?

¿Donde lo voy a hacer?
¿A que hora lo debo hacer?



¡Te queremos ayudar!

Paso 3

Rinde cuentas a tu proyecto

- ¿Cuanto voy a ganar?
- ¿Cuanto debo tener para seguir haciendo esta actividad?
- ¿Cómo se que voy bien?



¡Te queremos ayudar!

Amplia tus horizontes

Paso 4

- ¿Qué más puedo alcanzar con esto?
- ¿Hay otras cosas que pueda hacer para lograr más?
- ¿Qué otras cosas debo aprender para crecer?

Paso 1

Dale un propósito a tu emprendimiento

Paso 2

Establece un método para hacerlo

Paso 3

Rinde cuentas a tu proyecto

Paso 4

Amplía tus horizontes



¡Te queremos ayudar!

DESARROLLO DE PLANES DE EXPANSIÓN



SOLIDEZ FINANCIERA



Apuesta por un riesgo controlado

Pensamiento de riqueza



Disciplina financiera por convicción

Control presupuestal orientado al cliente



Generación de flujo de efectivo

La venta se cierra hasta que se cobra

Componentes de un crecimiento sostenido

Para hoy

Identifica todas las fuentes de ingresos operativos y no operativos que tienes en la escuela.

Define la disciplina financiera que seguirás para el uso de cada uno de estos ingresos

Presenta un esquema de financiamiento de la venta de tu negocio, que forme parte de tu ventaja competitiva como institución y la manera en que lo presentarías a un padre que te dice que no tiene como pagar la escuela de su hijo, y también como se lo presentarías a un padre que si tiene como pagar la escuela de su hijo

